

LES PARCOURS SPÉCIFIQUES

MAISON CONNECTÉE

#mamaisonseulementconnectée



HABITAT

Maison connectée. Développement de l'activité commerciale autour des solutions connectées pour l'habitat

OBJECTIFS

Préconiser et vendre une solution d'habitat connecté ou la faire évoluer.
Fidéliser sa clientèle grâce à la présence du connecté dans l'habitat.

PROGRAMME

- Les intérêts et usages d'un logement connecté
- Une relation commerciale durable avec votre client
- La vente des solutions connectées des gammes "with Netatmo" et Netatmo
- Développement du chiffre d'affaires grâce aux solutions connectées Netatmo
- Identifier le besoin du client et adapter la proposition commerciale

COMPÉTENCES VISÉES

- Recueillir les besoins du client en termes de confort, sécurité et économies d'énergie
- Établir un état des lieux d'une installation pour identifier les compatibilités des produits et la faire évoluer avec d'autres fonctions connectées
- Réaliser une proposition commerciale d'un habitat connecté
- Construire et entretenir une relation durable et créer des ventes additionnelles en utilisant l'opportunité de l'habitat connecté
- Proposer des contrats de services ou de suivis



PARCOURS
DE FORMATION
→ voir p. 4 et 5

MODALITÉS DE FORMATION

Pédagogie & moyens techniques

- Apports théoriques interactifs avec le formateur
- Pédagogies démonstratives et de découverte sur kits pédagogiques fonctionnels.

Qualification des formateurs

- Formateur professionnel expert formé à la pédagogie des adultes.
- Formateur «techniques de vente» maîtrisant les solutions connectées.

Tous nos centres de formation Innoval sont classés ERP

et conformes aux règles d'accessibilité (dont la conformité aux règles PMR). Pour les autres handicaps merci de prendre contact avec nos services afin de vous apporter une réponse dédiée au **05 55 06 88 30** ou par mail à formation.innoval@legrand.fr.



28 h



Expertise

PUBLIC CONCERNÉ

Installateur électricien

PRÉ-REQUIS

Maîtrise des bases de l'électricité

Avoir suivi la formation E-learning AF-23 « Les réseaux multimédia »

Avoir suivi la formation E-learning AF-41 « Les produits communicants et systèmes connectés »

TARIF HT 2022

Par personne

Réf. CV1200

150 €

Réf. CC1

2245 €

Coût global HT

2395 €



► Parcours de formation



Les clés de vente des solutions connectées

Réf. CV1200
0,5 jour - 150 € > p. 25



Réf. CC 1
3,5 jours - 2245 €

La réussite du parcours repose sur une évaluation des aptitudes du candidat à réaliser une étude de cas et sa mise en œuvre en situation proche de la réalité du chantier.

