

RÉF. 320

 **Présentiel**

## Développer votre chiffre d'affaires avec les solutions résidentielles

 **RÉSIDENTIEL**

  
**1 jour (7h)**  
**10 personnes**

  
**80% théorie**  
**20% pratique**

  
**Maîtrise**

 **92%** 2021

### OBJECTIFS

Développer votre chiffre d'affaires avec les solutions résidentielles. Découvrir les principales fonctions « appareillage » à valeur ajoutée. Grâce à la maîtrise des argumentaires, proposer et vendre les solutions innovantes et astucieuses.

### PROGRAMME

#### Connaître et découvrir les solutions à valeur ajoutée

- Les fonctions et les usages autour de la prise 2P+T
- Les finitions des gammes d'appareillage

#### Connaître les fonctions innovantes

- L'écovariateur
- Le variateur modulaire NFC
- L'écodétecteur
- L'éclairage de balisage
- Le chargeur USB
- Le chargeur induction

#### Connaître les fonctions astucieuses

- Les prises pré-câblées
- Les prises pour la rénovation

#### Définir les besoins du client, proposer et argumenter la solution à valeur ajoutée la plus adaptée

### COMPÉTENCES VISÉES

- Connaître les principales fonctions « appareillage » à valeur ajoutée
- Conseiller mes clients grâce à la maîtrise des argumentaires adaptés
- Vendre les solutions innovantes et astucieuses

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Réussir les travaux pratiques en groupe
- Construire les arguments de vente.

### PUBLIC CONCERNÉ

Vendeur comptoir / Vendeur conseil  
Technico-commercial itinérant  
Technico-sédentaire  
Responsable de point de vente

### PRÉ-REQUIS

Maîtrise des bases de l'électricité

### LES +

Savoir vendre de la valeur ajoutée

Avoir les bons arguments pour augmenter votre chiffre d'affaires

Étude d'un cas concret

Démonstrations sur produits fonctionnels

### DATES ET LIEUX

 Nous consulter

 Organisation possible hors site Legrand, sous conditions matérielles, nous consulter.



**PARCOURS DE FORMATION**  
→ voir p. 10

**MODALITÉS DE FORMATION**

#### Pédagogie

#### & moyens techniques

- Apports théoriques interactifs avec le formateur.
- Pédagogies démonstratives et de découverte sur kits pédagogiques fonctionnels.

#### Qualification des formateurs

Formateur qualifié du groupe Legrand, expert en solutions résidentielles.

#### Tous nos centres de formation Innoval sont classés ERP

et conformes aux règles d'accessibilité (dont la conformité aux règles PMR). Pour les autres handicaps merci de prendre contact avec nos services afin de vous apporter une réponse dédiée au **05 55 06 88 30** ou par mail à [formation.innoval@legrand.fr](mailto:formation.innoval@legrand.fr).

### TARIF HT 2025

Inter-entreprises par personne

**SUR SITE LEGRAND**

**315€**  
378€ TTC

**HORS SITE LEGRAND**

**400€**  
480€ TTC

Intra-entreprise par jour

**1800€**  
2160€ TTC

**2135€**  
2562€ TTC